

**Dossier n°1 : Stratégie et croissance**

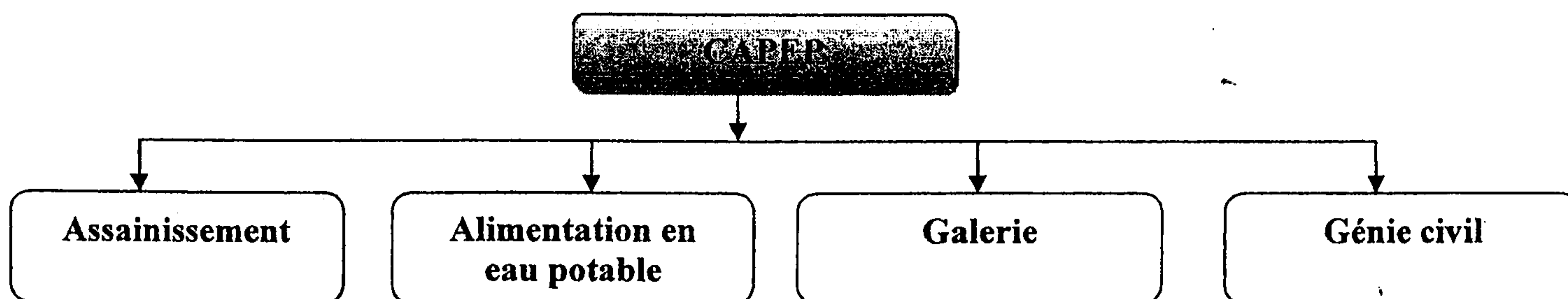
**Cas CAPEP**

**Présentation de l'entreprise**

**Dénomination sociale** : CAPEP SA  
**Adresse** : 75, rue de la Mecque, Casablanca, Maroc  
**Site Web** : www.capep.co.ma  
**Forme juridique** : Société anonyme à conseil d'administration  
**Secteur d'activité** : bâtiment et travaux publics (BTP)  
**CA en 2011** : 377,45 MDH  
**Résultat net en 2011** : 5,6 MDH

**Dossier N°1 : Stratégie et Croissance**

**Document 1.1 : Principaux pôles d'activités de CAPEP**



**Document 1.2 : Contexte environnemental**

CAPEP évolue depuis sa création dans un environnement fortement concurrentiel. La longévité\* et l'expérience ont permis à la société de s'adapter constamment aux nouvelles contraintes du marché tout en anticipant les attentes de ses clients historiques et nouveaux.

Au niveau national, le développement de l'immobilier et des importants projets d'infrastructures lancés par l'Etat marocain (programme autoroutier, infrastructures hydrauliques, etc.) ainsi que l'absence de barrières à l'entrée et les perspectives de profit avantageuses qu'offre le secteur ont eu, et continuent d'avoir pour effet d'attirer de nombreux opérateurs.

(...) La hausse constatée du prix des intrants (fer, béton, agrégats, ciment, etc.) depuis quelques années oblige la société CAPEP à impacter ces hausses sur son offre financière globale dans le cadre des soumissions aux appels d'offres. Les prix des travaux étant déterminés sur la base d'un référentiel des prix des intrants précis, toute hausse pourrait diminuer (voire détruire) la marge de la société.

(\*) Longévité : Longue durée de vie.

(\*) Soumission aux appels d'offres : Participation aux appels d'offres.

Source : [www.cdvm.gov.ma](http://www.cdvm.gov.ma)

**Document 1.3 : Responsabilité citoyenne**

La société CAPEP est engagée depuis quelques années dans une politique de développement volontariste et de création additionnelle de valeur ajoutée. C'est ainsi que le management de la société privilégie aujourd'hui les projets à forte valeur ajoutée, où l'expérience et le savoir faire de CAPEP apporteront à ses clients tout le confort et le professionnalisme requis\* pour ce genre de projets structurants. La qualité et la sécurité demeurent une priorité absolue pour CAPEP eu égard à sa responsabilité citoyenne et aux exigences dictées par sa certification et sa position de leader.

(\*) Requis : essentiel, nécessaire.

Source : [www.cdvm.gov.ma](http://www.cdvm.gov.ma)

#### Document 1.4 : Perspectives de développement

La société CAPEP compte poursuivre sa stratégie de développement visant :

- Une croissance maîtrisée de son chiffre d'affaires et amélioration des marges ;
- Une consolidation de sa position concurrentielle ;
- Une maîtrise de son besoin en fonds de roulement ;
- Un positionnement accru sur des marchés à plus forte valeur ajoutée tels que la construction de barrages, terrassement.

Source : L'économiste du 27 mars 2013

#### Document 1.5 : Evénements et dates clés

**2007** : Obtention d'une triple certification: ISO 9001 Qualité, ISO 14001 sécurité, et OHSAS\* 18001 environnement.

**2011** : Signature d'un accord de partenariat avec le groupe belge DENYS.

Adoption d'un système de gestion de ressources humaines qui permet la responsabilisation, le suivi des performances et la reconnaissance des résultats.

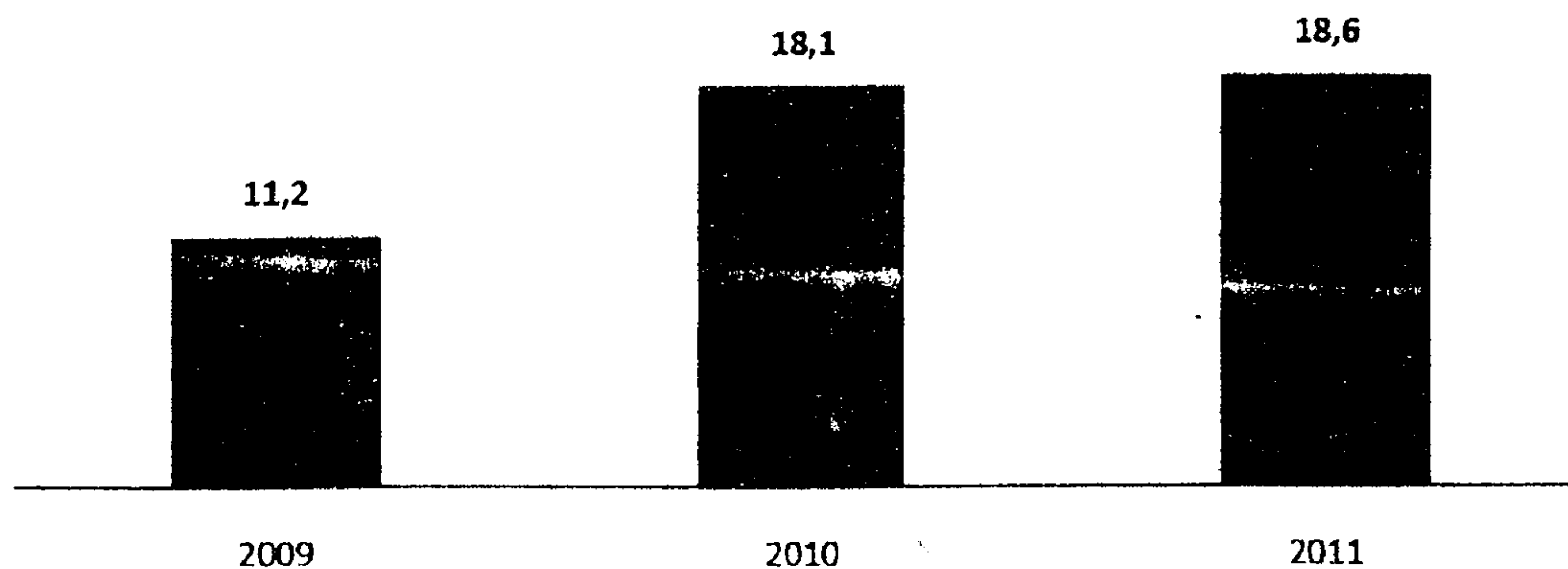
**2012** : Nomination de 6 nouveaux administrateurs.

(\*)OHSAS: Occupational Health and Safety Assessment Series (Système de management de la santé et de la sécurité au travail)

Source : [www.cdvm.gov.ma](http://www.cdvm.gov.ma)

#### Document 1.6 : Politique d'investissement

La politique d'investissement adoptée par le management de CAPEP permet à la société de disposer d'un outil industriel performant et à même d'être utilisé sur les différents chantiers. Compte tenu de la nature de l'activité de la société, les investissements réalisés concernent principalement le matériel de BTP et de transport. La société renouvelle continuellement son parc d'outils et de machine outils afin de répondre à l'accroissement de son activité et de pleinement satisfaire les exigences de ses clients. L'évolution des investissements réalisés (en MDH) sur la période 2009 – 2011 se décline comme suit :



Source : [www.cdvm.gov.ma](http://www.cdvm.gov.ma)

#### Document 1.7 : CAPEP tient le Cap

Au terme de l'exercice 2012, la société CAPEP affiche une nouvelle progression de son chiffre d'affaires de 10%, en dépit d'une conjoncture difficile. Il s'établit à 413 MDH contre 377.45 MDH l'année précédente. CAPEP a également connu une année record marquée par une augmentation considérable du résultat net, en passant de 5,6 MDH en 2011 à 8,2 MDH soit une hausse de 47%. Une performance en ligne avec les orientations stratégiques de CAPEP. Cette progression du résultat net s'est traduite par une nette amélioration du taux de marge nette, qui s'est apprécié de 0,5 point en passant de 1,5 % en 2011 à 2% en 2012.

Source : L'économiste du 27 mars 2013

1	Citer, à partir du doc 1.1, les activités de CAPEP;	0.25 pt
2	a) Etablir un diagnostic externe de CAPEP (deux opportunités, deux menaces) ; b) Rappeler l'intérêt du diagnostic externe pour l'entreprise.	0.50 pt 0.25 pt
3	Dégager, des docs 1.3 et 1.4, deux finalités économiques.	0.50 pt
4	Préciser la mission de CAPEP.	0.50 pt
5	a) Repérer trois facteurs clés de succès de CAPEP (doc 1.2, 1.3) ; b) Montrer l'importance de ces FCS pour CAPEP.	0.50 pt 0.50 pt
6	Justifier que CAPEP opte pour : ➤ Stratégie de différenciation ; ➤ Stratégie d'impartition.	1 pt
7	a) Calculer le taux de variation des investissements réalisés par CAPEP en 2011 par rapport à 2009 ; N.B : Arrondir au chiffre inférieur ; b) Expliquer l'évolution des investissements.	0.50pt 0.50pt
8	Repérer, à partir des documents 1.5, 1.6 et 1.7: ➤ Un indicateur qualitatif de croissance ; ➤ Un indicateur quantitatif de croissance.	0.50 pt
9	a) Préciser les modes de croissance adoptés par CAPEP ; justifier votre réponse. b) Donner un avantage et une limite pour chaque mode.	01 pt 01 pt
10	<b>Synthèse :</b> CAPEP a opté pour une stratégie de différenciation, afin de se démarquer de la concurrence, dans un marché fortement concurrentiel. Analyser en 10 lignes, l'effet de cette stratégie sur la compétitivité de CAPEP en traitant les points suivants : ➤ Présentation de la situation du marché de CAPEP ; ➤ L'importance des facteurs clés de succès ; ➤ Les apports positifs de la stratégie de différenciation adoptée.	02 pts

## Dossier n°2 : Gestion des ressources humaines

### Document 2.1: Marché de travail

Eu égard à la nature de son activité, CAPEP a constamment besoin de profils experts et confirmés. Or, le marché marocain est conjoncturellement déficitaire en termes d'ingénieurs et de cadres. CAPEP est ainsi confrontée au risque de dégradation de son efficacité opérationnelle et son processus de recrutement peut être altéré en raison de l'inadéquation de l'offre disponible sur le marché de l'emploi avec ses besoins en compétences locales.

### Document 2.2 : Evolution de l'effectif de CAPEP entre 2009 et 2011

L'effectif de CAPEP atteint à la fin de l'exercice 2011, 1 344 employés dont 974 occasionnels. Il est important de souligner, étant donné la nature des prestations de la société, que près de 72,5% de l'effectif est constitué de personnel occasionnel, conférant\* par la même une flexibilité additionnelle à CAPEP dans le cadre de la réalisation de ses travaux. A fin 2011, la société embauche 974 employés occasionnels. Parallèlement, la société enregistre sur la même période une moyenne de 39 départs par an.

(\* ) Conférant : consacrant, attribuant.

### Document 2.3 : Politique de recrutement

La politique de recrutement de CAPEP accorde une place toute particulière à la bonne intégration et au développement personnel et professionnel de chacun des collaborateurs en tant qu'acteurs majeurs de la qualité de service de la société.

La politique de CAPEP en termes de promotion est de favoriser en priorité les recrutements en interne, ceci permet de créer une dynamique d'évolution des collaborateurs. Les recrutements des postes sensibles (ayant une incidence sur la qualité du produit, sur la sécurité du personnel ou sur l'environnement) ne se confirment

qu'après la réussite de l'habilitation (\*) liée au poste concerné. En ce qui concerne le personnel occasionnel, le besoin en recrutement du personnel occasionnel sur chantier est exprimé au niveau du planning des besoins en ressources humaines en concordance avec l'avancement des travaux.

(\*) Habilitation : Action de rendre légalement apte.

#### Document 2.4 : Politique de formation

Le développement de la société au cours de ces dernières années et la multiplication des domaines de compétence de CAPEP ont poussé le management de la société à mettre en place une politique de formation du personnel adaptée aux axes de développement de chacun des collaborateurs. Les domaines de formation proposés sont nombreux et variés : technique, juridique, sécurité et hygiène, qualité, informatique et système d'information ; etc...

Le tableau suivant détaille le budget formation alloué chaque année ainsi que des données relatives au nombre d'actions réalisées chaque année et le nombre de jours-homme de formation :

Eléments	2010	2011
Nombre d'actions	14	19
Nombre de jours-homme(*)	269	719
Budget alloué	252 800	340 850

En ce qui concerne le personnel occasionnel, le coordinateur QSE\* assure une sensibilisation d'accueil pour les nouvelles recrues afin de les familiariser avec les risques liés aux activités du chantier et de leur expliquer le mode d'utilisation des équipements de protection.

(\*) Jours-homme : Total du nombre de jours par formation , multiplié par le nombre de bénéficiaires par formation.

(\*) Q.S.E : Qualité, Sécurité, Environnement.

N°	Questions	Barème
1	a) Déterminer dans le doc 2.1, la contrainte rencontrée par CAPEP sur le marché du travail ;	0.75 pt
	b) Dégager ses effets sur l'activité de CAPEP ;	0.75 pt
	c) Proposer deux actions permettant de faire face à cette contrainte.	0.75 pt
2	Expliquer, à partir du doc 2.2, le recours de CAPEP au personnel occasionnel.	0.75 pt
3	a) Donner, à partir de vos connaissances personnelles, deux causes explicatives du départ du personnel ;	0.75 pt
	b) Citer deux effets d'un départ du personnel sur l'activité de l'entreprise.	01 pt
4	a) Rappeler les principales étapes du recrutement ;	0.50 pt
	b) Justifier, à partir du doc 2.3 et de vos connaissances personnelles, le choix du recrutement interne par CAPEP.	01 pt
5	a) Relever deux objectifs de la politique de formation dispensée par CAPEP ;	0.50 pt
	b) Citer trois éléments du plan de formation de CAPEP ;	0.75 pt
6	a) Calculer le taux de variation du budget de formation entre 2010 et 2011 ;	0.50 pt
	b) Interpréter le résultat obtenu.	01 pt